



CENTRE EUROPÉEN DE LA NÉGOCIATION

Le Club des Négociateurs

Rendez-vous avec Jean-Christian Fauvet

Consultant en développement sociodynamique

Le lundi 6 mars 2006 de 18h30 à 20h30



Sur le thème :

Le jeu de go et la Négociation

La sociodynamique (ou le mouvement par les hommes) est une discipline de management qui s'applique à développer l'engagement personnel des salariés dans le fonctionnement de leur service, atelier, usine ou entreprise.

Quels conseils et techniques, la négociation peut-elle puiser dans la pratique du jeu de Go ?

Comment débloquer une négociation qui tourne en rond ?

Comment réussir à développer une stratégie d'alliés efficaces ?

Comment agir face à des adversaires incorrigibles ?

Comment les syndicats, par exemple, réussissent à « envelopper » leurs interlocuteurs patronaux sur le plan argumentaire et sur celui des rapports de force.

Quelles sont les différences avec le jeu d'échec ?

Agenda de la conférence : le lundi 6 mars 2006

- 18h : accueil
- 18h30 : Conférence
- 20h : Débat
- 20h30 : Cocktail

Participation aux frais : 25 euros TTC (pour la réservation de la salle et le cocktail)

Lieu : Press Club de France, 8, rue Jean Goujon 75008 Paris Tél : 01 40 74 79 79
M° Franklin Roosevelt

Jean-Christian Fauvet
Consultant, conseiller
et conférencier en
développement des
organisations. Ancien
Vice-Président de
Bossard Consultants.
En près de 30 ans, il a
initié plus de 20.000
managers et dirigeants
à la sociodynamique,
devenue l'un des
concepts clés du
management. Il est
l'auteur de nombreux
ouvrages sur la
gestion des tensions et
conflits sociaux, le
management global,
les stratégies
Relationnelles et la
sociodynamique du
changement. **Son
dernier ouvrage
parus aux Editions
d'Organisation :**
**"Le manager, joueur
de go".**

CEN 77, avenue des Champs-Élysées • 75008 Paris • Tél : 01 53 53 05 05 • Fax : 01 53 53 05 09

e-mail : info@cenego.com • www.cenego.com

CONSEIL . FORMATION . MEDIATION