



CENTRE EUROPÉEN DE LA NÉGOCIATION

## Le Club des Négociateurs

**Avec Catherine Destivelle *Alpiniste***

**Le lundi 1<sup>er</sup> octobre 2007 à 18h30 au Press Club, 8 rue Jean Goujon,  
Paris 8<sup>ème</sup>**



Née en 1960, l'alpiniste Catherine Destivelle est aujourd'hui connue d'un très large public. Parisienne mais familière de la montagne depuis son plus jeune âge, elle réalisait dès l'adolescence les escalades les plus difficiles des Alpes.

Dans les années 80, elle domine les compétitions d'escalade en étant plusieurs fois championne du monde.

Revenant à la montagne dans les années 90 par goût de l'aventure, elle réalise alors une série d'exploits en solitaire : Pilier Bonatti aux Drus en 4 heures, ouverture d'une voie aux Drus en 11 jours, hivernales solitaires à l'Eiger, aux Grandes Jorasses, au Cervin. Soucieuse de l'excellence "de la tête aux pieds", elle développe avec les entreprises des partenariats durables.

## **Atteindre les sommets : Fixer l'objectif et travailler en équipe**

Dans cette présentation, Catherine Destivelle s'appuie sur le récit de son exploit aux Drus : l'ouverture en solitaire d'une voie nouvelle, 11 jours d'escalade extrême.

Des origines du projet à sa réussite, Catherine met en particulier l'accent sur l'importance du travail en équipe pour la préparation, et de la prise de responsabilité individuelle lors de la réalisation finale.

Catherine décrit en détail et avec un grand souci pédagogique toute la phase antérieure à l'ascension elle-même :

- la naissance du projet,
- l'évaluation des difficultés qu'il va présenter,
- l'entraînement technique spécifique pour affronter des difficultés nouvelles,
- la conception et le test des équipements,
- la mise au point de la meilleure tactique.

Anticiper tous les détails qui pourraient devenir fatals, est une des exigences qui permettent de maîtriser les risques d'une telle entreprise (pitons d'assurance, météo, le problème de l'alimentation en eau,...). Ensuite vient l'ascension : Catherine, mise en confiance grâce à la qualité de sa préparation, se retrouve seule responsable de la réussite ou de l'échec du projet. Péripéties, certitudes, moments de doute et décisions critiques rendent très prenant le récit de l'escalade.

La conférence est illustrée par d'extraordinaires diapositives et des séquences vidéo prises sur le vif lors de l'ascension.

### Agenda de la conférence :

- Accueil à partir de 18h
- Cocktail à 20h30

### Participation aux frais :

25 euros TTC (pour la réservation de la salle et le cocktail)

**CEN** 77, avenue des Champs-Élysées • 75008 Paris • Tél : 01 53 53 05 05 • Fax : 01 53 53 05 09

e-mail : [info@cenego.com](mailto:info@cenego.com) • [www.cenego.com](http://www.cenego.com)

**CONSEIL . FORMATION . MEDIATION**